

PAVA Produkter A/S
Fa.

Mosevangen 8
9230 Svenstrup J.

Maribo den 29. nov. 2021

Att. ledelsen for PAVA Produkter A/S
Vedr. overdragelse af websitet pava-q.dk

Tak for jeres interesse for pava-q.dk.

I har sendt en anmodning om overdragelse såvel kode som indhold af websitet pava-q.dk. Indholdet i form af VSBI (sprøjteskemaer) har I bruger - retten til, men layout / opsætning m.v. er min ejendom.

For ca. 15 år siden lavede Anette og jeg en aftale om (i forbindelse med oprettelse af "Teknisk Råd") at jeg ikke fik betaling for "tankevirksomhed" i forbindelse med mit arbejde i førnævnte råd. Det er denne "tankevirksomhed", der har mundet ud i websitet pava-q.dk, så PAVA Centrene har let adgang til informationer i form af "sprøjteskemaer" og anden information forbundet hermed.

Når dette arbejde stopper, stopper min indtjening også. Da mit arbejde i form af opsætning af nævnte website nu beriger tredjemand, berettiger afgivelse af sitets kildekode og fotos en betaling til mig. Prisen for overdragelse har jeg fastsat så lavt som til kr. 127.789,- (excl. moms).

Når denne pris ligger langt under hvad et velfungerende site baseret på standard - software normalt kan købes til, skyldes det alene vor samhandel i 40 år, hvoraf de seneste 27 er sket "begge veje". Samhandel der har virket upåklageligt indtil den 06. maj 2019, hvor jeg modtog en mail fra Pernille (indsat nedenfor). En mail der kraftigt såede tvivl om min troværdighed mht. udarbejdelse af VSBI. Dialog var ikke mulig, trods min næsten øjeblikkelige tilbagemelding. En mail der efter et halvt år blev gentaget af Tanja.

Foruden denne pris har jeg et ikke udfaktureret beløb for kontrol, back - up, opdatering, upload og rettelse af sprøjteskemaer m.v. i 2021 på ca. kr. 38.000,- (excl. moms).

I jeres anmodning står intet om domænet pava-q.dk. Jeg formoder det er en forglemmelse. Jeg har dog den mundtlige aftale med Tanja at alle domæner, hvori varemærket "pava" indgår, automatisk tilfalder PAVA Produkter A/S i tilfælde af handels - ophør. Det gælder naturligvis også førnævnte.

I aftalen om overdragelse gælder endvidere følgende :

Websitet pava-q.dk overtages af PAVA Produkter A/S som det er og forefindes - altså uden ansvar fra min side. Det kan dog oplyses at der er en del "404 fejl". Dette forhold skyldes at I tidligere i år har beordret materiale om afmontering af plastdele i forbindelse med rustbeskyttelse slettet. Dette havde jo, som jeg også havde informeret Martin om, indvirkning på informationen på pava-q.dk.

Min forhandleraftale / - kontrakt ophører ved udgangen af februar måned 2022.

Betaling af markedsføringsbidrag stopper som tidligere skriftligt aftalt 31.12.2021.

Materiale fra pava-rustbeskyttelse.dk afsendt herfra den 24.06.2021 tilbagekaldes.

Da PAVA Produkter A/S har valgt ikke at respektere vor skriftlige aftale af 09. april 2008 (en aftale lavet efter ønske fra PAVA Produkter A/S) om teknisk support, gælder begrænsningen i mit brug af udarbejdede VSBI ikke længere. Dog må jeg ikke videresælge / bortgive / udleje disse med PAVA logo og med tekst hvori varemærket "PAVA" indgår.

PAVA Produkter A/S har ikke krav på yderligere betaling hverken i henhold til forhandler - kontrakten eller i

henhold til kontrakten om teknisk support.

Ligeledes har jeg ej krav på yderlige betaling i henhold til samme kontrakter.

Jeg er opmærksom på forhandlerkontraktens punkt om "erhvervs - hemmeligheder" - altså at viden der er specifik om PAVA Produkter A/S ikke må videregives. Dette på trods af at jeg ikke mener jeg er i besiddelse af sådan viden.

Jeg yder nødvendig support i forbindelse med overdragelsen.

Sluttelig vil jeg sige tak for samhandel siden 1981. Også tak for de mange positive oplevelser der har været forbundet med mit arbejde for PAVA Produkter A/S, og for organisationen som helhed.

Det er mit håb at vi "kan skilles" i god ro og orden med gensidig respekt. Foranstående er mit bidrag hertil. "Verden stopper" jo ikke her, og jeg ser frem til en mere "sammentømret" branche til gavn for de enkelte leverandører, branchekunder og bilejere.

Skal jeg starte processen ?

Med venlig hilsen

Jørn Jørgensen

AICO

T direkte 54 76 13 07

Subject: Sprøjteskemaer!

From: "Pernille K. Madsen" <pkm@pava.dk>

Date: 06-05-2019 15:34

To: Maribo PAVA Center - Jørns Auto & PAVA Center <jj@jau2.com>

Hej Jørn

Så er denne omgang sprøjteskemaer udsendt til alle.

Vi har talt om her i huset at centrene fremover skal have muligheden for at vælge om de vil modtage dem i laminat eller udelukkende bruge den elektroniske udgave på PAVA Q. Derfor vil jeg rigtig gerne hvis du vil give mig besked, inden du går i gang med næste omgang, så vil vi lave forarbejdet inden og være parat med det antal der gerne vil have dem tilsendt i laminat.

Da vi tjekkede hvilke biler du har lavet sprøjteskemaer over denne gang, faldt vores øjne på en jaguar. Går ud fra det er en kundes bil du har haft til behandling. Men det fik os til at snakke om, hvad dine kriterier er for hvilke biler der bliver udvalgt til sprøjteskemaer?

Der er en prisstigning på fakturaen ift. sidste gang. Hvad ligger der i den prisstigning?

God dag 😊

Med venlig hilsen

Pernille Kammer Madsen | pkm@pava.dk



- den originale

PAVA Produkter A/S

Mosevangen 8

9230 Svenstrup

Tlf. 98 38 05 00 | www.pava.dk

Subject: Re: Sprøjteskema
From: Jørn Jørgensen <jj@jau2.com>
Date: 10-11-2019 14:15
To: Tanja Kristensen <tek@pava.dk>

Hej Tanja.

Den 06. maj 2019 sendte I mig næsten enslydende spørgsmål via pkm@pava.dk og såvel denne mail som det tidligere svar er vedhæftet (med de samme stave- / skrivefejl).

Da du har ikke skrevet hvilke biler det drejer sig om, ved jeg ikke om disse holder sig inden for hvad "vi plejer at gøre".

Netop niveauet for / omfanget af sprøjteskemaer var ét af de emner Michael Sørensen og jeg berørte ved hans besøg hos mig den 31. juli d.å. - et besøg der jo blev det eneste. Også emnet "print kontra elektronisk udgave" af samme blev diskuteret.

"Premium biler" er en af vore udfordringer, og aktuelt er vi i gang med udarbejdelse af sprøjteskema for VOLVO XC 40, en model der i skrivende stund kører i et antal af 747 på de Danske veje.

Jeg vil samtidig benytte lejligheden til at udtrykke min glæde over at det er lykkedes jer at få en kontrolaftale i stand med de i Motormagasinet nævnte 2 kontrolinstanser til afløsning for aftalen med AutoBranchen Danmark.

Den 08-11-2019 kl. 12:47 skrev Tanja Kristensen:

Hej Jørn

Vi har fået et par henvendelser angående sprøjteskemaer eller mangel på samme.
Jeg tænker derfor om du vil give en forklaring på, hvilke procedure der er omkring dette.
Hvordan vurderer du, hvilke biler der skal laves sprøjteskemaer på og andre vurderinger du tager.

Du har helt sikkert forklaret dette og måske allerede nedskrevet det. Så kan du hjælpe mig? 😊

Mange hilsner

Tanja Kristensen
Marketingchef | tek@pava.dk



PAVA Produkter A/S
Mosevangen 8
9230 Svenstrup
Tlf. 98 38 05 00 | www.pava.dk

--

Med venlig hilsen

JAU2 A/S - Maribo PAVA Center

Jørn Jørgensen

AICO - Altmuligmand

Tlf. direkte 54 76 13 07

Hovednummer 54 75 76 77

- os med landsdelens næstbedste service.

—Vedhæftede filer:—

om-vsbi-maj-2019.pdf

597 KB

Til-PAVA-Produkter-AS-07-05-2019.pdf

109 KB

Emne: Re: Sprøjteskemaer!
Fra: "Jørn Jørgensen" <jj@jau2.com>
Sendt: 07-05-2019 10:44:56
Til: "Pernille K. Madsen" <pkm@pava.dk>;

Hej Pernille.

Prisstigning i forhold til seneste faktura. Den samlede udfakturerede pris pr. VSVI (uden udskrift og laminering) er kr. 30,00 mindre i 2019 end i 2018.

Kriterie for udarbejdelse af VSBI. Det har siden 1994 været en "stående aftale" med PAVA Produkter A/S at der udarbejdes VSBI på biler der skønnes at blive solgt i hvad der kan kaldes et fornuftigt antal. Fra kolleger har jeg af og til haft forespørgsler på specifikke biler som kan være solgt "pletvis" i Danmark. Ved kontrol af bestanden og solgte enheder har jeg afvist denne anmodning når bestanden har været under 100, og der ikke er udsigt til væsentlig ændring.

Jaguar XE. Som jeg skrev i indlæg den 07.02.2019 havde jeg muligheden for denne bil da den blev indleveret af en kendt kunde (værksted). Med løfte om en større reduktion i behandlingsprisen fik jeg lov til at beholde bilen et par dage ekstra. Jaguar XE'en, der sælges til priser på samme niveau som en Ford Mondeo, havde en bestand på 295 stk. da VSBI blev udarbejdet og solget er stigende iflg. Motormagasinet.

Nogenlunde samme vurdering lagde jeg til grund da vi udarbejdede VSBI til Subaru XV, idet denne skønnes at blive en (nogenlunde) populær bil i såvel personvogns- som i vanudgaven.

Dinitrol markedsfører sig med at der udarbejdes sprøjteskemaer til alle bilmodeller. Uanset om det er korrekt står det skrevet og FDM bakker kravet om sprøjteskemaer op.

VSBI i print eller fra download. Ja, I må meget gerne finde ud af hvor mange der ønsker printudgaven og hvor mange der downloader den nødvendige information. Det vil være optimalt såfremt alle benytter den version der ligger på pava-q.dk for det udgifterne ved at udskrive i en fornuftig kvalitet kun har én retning – opad. Jon og jeg har talt om en anden version end den pdf-fil der nu er tilgængelig – en version der kunne benyttes på en tablet så vi ikke var begrænset af de 15 ruder der er i vores master. I de tilfælde hvor vi har behov for yderligere information om f.eks. "en boreversion" har vi udelukkende lagt denne på pava-q.dk. I statcounter.com kan du læse downloadaktiviteten og vurdere om denne stemmer overens med de informationer du får fra PAVA Centrene.

----- Original Meddelelse -----

Fra: "Pernille K. Madsen" <pkm@pava.dk>
Til: "Maribo PAVA Center - Jørns Auto & PAVA Center" <jj@jau2.com>
Sendt: 06-05-2019 15:34:46
Emne: Sprøjteskemaer!